

MBA EM GESTÃO EM VENDAS: ênfase em resultados

DOCENTES*

Tiago Alves

Diretor de Treinamento Contínuo da Sucesso em Vendas. Psicólogo. Pós-graduando em Gestão Estratégica de Pessoas - FGV. Possui experiência em Marketing e Recursos Humanos em médias e grandes empresas. Com experiências em projetos no Brasil e na Europa, detém *know how* em treinamento, acompanhamento, medição e desenvolvimento de equipes comerciais de sucesso.

Paulo Lugli

Sócio-diretor da Sucesso em Vendas. Economista pela UNIFAE e Pós Graduado em Marketing pela ESPM. Conta com uma excelente experiência profissional como vendedor, gerente de vendas e consultor. Tem se destacado ao longo de quase duas décadas na implantação de programas de desenvolvimento em vendas em empresas de diversos segmentos.

Marcio Godoy

Diretor de Treinamento da Sucesso em Vendas. Economista pela UFPR e pós-graduado em Marketing pela ESPM e pela FAE. Já gerenciou e liderou equipes de *call-center*, atendimento ao cliente e representantes nos mais diversos territórios brasileiros. Atuou como vendedor, supervisor, gerente e consultor de vendas.

Luciano Zamberlam

Mestre em Gestão Empresarial pela FGV/RJ. Especialista em Gestão Empresarial com ênfase em Recursos Humanos - UFRGS/SETREM e em Sistemas de Informação – UFSC. Administrador. Professor da Unijuí, com diversos livros publicados, entre os quais estão “Vendas: Fundamentos e Relacionamento com os Clientes”; “Gestão estratégica do ponto de venda: decisões para qualificar a *performance* no varejo”; e “Comportamento do Consumidor e do Comprador”.

Adriano Brero

Diretor de Gestão Comercial da Sucesso em Vendas. Administrador com MBA em Gerenciamento de Projetos pela FGV. Ao longo dos últimos anos, implantou projetos de treinamento contínuo nas áreas comerciais de grandes empresas do Brasil e Portugal. Com experiência em projetos nas áreas do varejo, serviços e indústria, detém grande conhecimento na construção de métodos de vendas, formação de multiplicadores, desenvolvimento de líderes e mensuração de resultados.

Tiago Baltazar

Consultor da Sucesso em Vendas. Psicólogo. Mestre e doutorando em Ética e Política pela UFPR. Atua no ensino, pesquisa e presta consultoria nas seguintes áreas: elaboração de diagnósticos de situação; organização e sistematização do conhecimento; estruturação de metodologias de pesquisa e organizacionais; processos de aprendizagem e motivação; canais de comunicação (*feedback*); treinamentos.

Guilherme Wittmann

Mestre em Administração pela PUC-PR. Graduado em Administração Integral - MEP (*Management Experience Program*) pela FAE. Já atuou na Gestão Estratégica de Custos em empresas como a *Brmalls* (maior empresas de administração de shopping centers da América Latina) e Distribuidora Nova Geração (serviços de venda e distribuição urbana de produtos líderes, como Coca-Cola, *Mondeléz Internacional* e *Kimberly-Clark*).

Thales Santos

Consultor da Sucesso em Vendas. Mestre em Administração pela *Fairleigh Dickinson University* – Vancouver/Canadá. Nos últimos anos, implantou processos comerciais em indústrias, serviços e varejo. Tem se especializado no desenvolvimento de soluções em tecnologia que facilitem a maior taxa de conversão em vendas (Apps, CRM, *Controller Numbers*, etc.).

Joey Magalhães

Consultor da Sucesso em Vendas. Graduado em Marketing pela UP (Universidade Positivo), pós graduado em Gestão de Negócios pela UFPR (Universidade Federal do Paraná). Com experiência no ramo industrial (em organizações como Volvo), no varejo (por exemplo, nas Lojas REDE, maior varejista de cosmético e beleza do Brasil), e serviços (com ações junto à Ingá Veículos – Mercedes Benz, focadas em pós-vendas).

Anelícia Consoli

Mestre em Ciência Jurídica. Especialista em Direito e Processo do Trabalho pela Escola da Magistratura do Trabalho - AMATRA 12 Região. Bacharel em Direito. Advogada atuante. Professora de Graduação e Pós-Graduação.

Maira Pizolotto

Mestre em Administração de Recursos Humanos e Organizações pelo PPGA/UFRGS (Capes 7 – nota máxima). Graduada em Administração e em Ciências Contábeis. É professora do quadro de carreira da UNIJUI. Também ministra aulas em cursos de Pós-Graduação de diversas IES. Possui experiência na área de Administração, com ênfase em Gestão de Pessoas e de Organizações.

Gilberto Thomas

Doutor em Engenharia pela UFRGS. Mestre em Matemática pela UNIJUI. Como consultor, implantou processos de treinamento contínuo em diversas organizações. Possui vasta experiência em auxiliar empresas a serem mais produtivas através da Gestão de Resultados.

* O corpo docente do curso poderá sofrer alterações em virtude da disponibilidade ou de qualquer outro fator que impeça o professor de ministrar disciplinas.